

# Sales Engineer (m/w)

Vollzeit | St. Pölten

**afc - alu & future components** beliefert Unternehmen der Aluminiumindustrie mit Ingenieurlösungen, hochwertigen Strangpressprofilen und anspruchsvollen Komponenten und Baugruppen aus Aluminium.

## AUFGABEN:

- Kommunikations-Schnittstelle zwischen Kunden, Lieferanten und Außendienst
- Kundenbetreuung von der Angebotslegung bis hin zur Auftragsabwicklung
- Angebotserstellung und Kalkulation
- Neukundengewinnung und Marktdurchdringung
- Realisieren von maßgeschneiderten Alu-Lösungen
- Verhandeln von Aufträgen und Konditionen
- Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen

## ANFORDERUNGEN:

- Technische u./o. betriebswirtschaftliche Ausbildung
- Verkaufserfolge im technischen Vertrieb
- Kommunikationsstärke und lösungsorientiertes Denkvermögen
- Authentische und erfolgsorientierte Persönlichkeit
- Beste IT-Anwender Kenntnisse (insbesondere Excel, Auto-CAD)
- Freude am Umgang mit Menschen

## WIR BIETEN:

- Langfristiger Arbeitsplatz mit Eigenverantwortung und Perspektiven
- Individuelle Aus- und Weiterbildungen
- Eigenständiges Arbeiten in einem dynamischen Team mit flacher Hierarchie
- Entlohnung nach Qualifikation und Erfahrung (KV-Mindestgehalt von € 2.600,- brutto/Monat)
- Viele Benefits wie flexible Arbeitszeiten, Firmenhandy, moderne Arbeitsplätze, Mitarbeitergeschenke etc.

*Bewerben Sie sich jetzt!*

Überzeugen Sie uns mit Ihrer aussagekräftigen Bewerbung per Mail an [viktoria.sterkl@alu-future.com](mailto:viktoria.sterkl@alu-future.com) von Ihrem Verkaufstalent. Wir freuen uns!